

Geschäftsfeld Softwarelizenzierung • Software as a Service

Web 2.0 Crowdsourcing • Open Innovation • Social Networking

Zielgruppe Geschäftsführung • Geschäftsführung Marketing • Geschäftsführung Vertrieb • Leitung Kundenservice • Leitung Personalwesen • Leitung IT/EDV • Leitung Business Development • Leitung Unternehmensentwicklung/Corporate Development

Einsatzfelder Ideenmanagement • F&E • Qualitätsmanagement • Collaboration • Kundenbindung • Changemanagement • Beschwerdemanagement • Kostensenkungsprogramme

Ergebnisse Produktideen • Serviceideen • Prozessideen • Optimierungsideen • Kundenbindung • Lieferantenbindung • Mitarbeitermobilisierung • virales Marketing

Nutzen gesteigerte Innovationskraft und gesteigerte Dynamik

Leistungen interaktive Einbindung von Mitarbeitern, Kunden, Verbrauchern und Lieferanten in die Wertschöpfung • Entwicklung von Konzept und Implementierungsplan → (Consulting) • Anpassen und Einbinden der Software VIPyoo • Lizenzierung der Software VIPyoo • Maintenance → (Support, Updates, Upgrades) • Betrieb → (Hosting, Content-Management, House-keeping, Reporting)

Schnittstellen Abhängig vom Einsatzfeld

NG.nomics Consulting • Software • Support

Infos www.ng-nomics.com • www.ng-nomicsblog.com

Kontakt NG.nomics GmbH • Florastr. 94 • D-40822 Mettmann
Fon: +49 2104 142830
Fax: +49 2104 142838
Mobile: +49 151 24006018
Skype: ngnomics

Networks  <http://facebook.ng-nomics.com>
 <http://twitter.ng-nomics.com>
 <http://flickr.ng-nomics.com>
 <http://delicious.ng-nomics.com>

Unsere Publikationen:

Broschüre:

NG.nomics – Consulting Software Support

Flyer/Unser Portfolio:

Consulting • Software • Support • VIPyoo™ – The Idea Machine

Flyer/Special:

10 Fragen & Antworten

Factsheets/Unsere Geschäftsfelder:

Business Development • Marketing • Vertrieb • Kundenservice • Personalwesen • Informationstechnologie

Factsheets/Specials

NG.nomics • VIPyoo™ – The Idea Machine